Sandy Ferreira

En reconversion



CONTACT

4 rue de la garenne
77515 Faremoutiers

06 78 86 41 51

sandy.ferreiralb@gmail.com

COMPÉTENCES

- Accompagnement à la création d'entreprise
- Analyste risque
- Prospection terrain et téléphonique
- Pédagogie
- Développement commercial

INTERÊTS

- Pâtisserie
- Sport
- Famille et Amis

FORMATIONS

Sept 2026 CAP Glacerie en reconversion
CEPROC Paris
2009 MASTER Responsable du Développement Commercial – ICD PARIS
2007 DUT Technique de commercialisation – CFA Descartes Champs sur Marne
2005 BAC STT gestion
2003 BEP Comptabilité

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

SEPTEMBRE 2017 - PRÉSENT

CHARGÉE D'AFFAIRES ENTREPRISES
Groupe **Société Générale**

- Gestion et développement de portefeuilles clients PME et grandes entreprises dégageant un CA minimum de 1,5M€
- Missions: développement et optimisation du PNB, suivi et valorisation de rentabilité du portefeuille, analyse d' éléments financiers, montage et validation de dossiers de crédit, analyse en maitrise des risques.

SEPTEMBRE 2017 - SEPTEMBRE 2009

CONSEILLÈRE DE CLIENTELE PROFESSIONNELLE SUPPORT
Groupe **Société Générale**

- Gestion de 10 agences au sein de l'unité commerciale de Lagny-sur Marne sur le marché de la clientèle professionnelle. Accompagnement de 9 Responsables d'agences et 2 conseillers de clientèle professionnelle en portefeuille (oct 2013-sept 2017)
- Gestion de 5 agences au sein de l'unité commerciale de Chelles sur le marché de la clientèle professionnelle. Accompagnement de 4 responsables d'agences et 1 conseiller de clientèle professionnelle en portefeuille (sept 2009-octobre 2012)
- Missions : développement du fond de commerce des agences, formation des directeurs d'agence au marché des professionnels, maîtrise des risques, développement et entretien du réseau d' influence (BNI, associations des commerçants, CCI, cabinets d experts comptables,...)

Sandy Ferreira

En reconversion



CONTACT

4 rue de la garenne 77515 Faremoutiers

06 78 86 41 51

sandy.ferreiralb@gmail.com

COMPÉTENCES

- Accompagnement à la création d'entreprise
- Analyste risque
- Prospection terrain et téléphonique
- Pédagogie
- Développement commercial

INTERÊTS

- Pâtisserie
- Sport
- Famille et Amis

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

SEPTEMBRE 2009 - SEPTEMBRE 2007

CONSEILLÈRE DE CLIENTELE PROFESSIONNELLE EN ALTERNANCE
Groupe **Société Générale**

- Processus d'instruction et de formation au poste de conseillère en clientèle professionnelle au sein de l'agence bancaire de Chelles.

SEPTEMBRE 2007 - SEPTEMBRE 2005

TELECONSEILLÈRE COMMERCIALE AU SERVICE CLIENTS EN ALTERNANCE Groupe **Orange**

- Contribution aux objectifs de croissance du groupe par la commercialisation en ligne d' offres de produits et services
- Mission : Conquérir, fidéliser et satisfaire la clientèle s'adressant au service clients